

OFERTA PRACY

Business Development Manager – Strategic Partnerships (k/m)

Miejsce pracy: Polska (praca mobilna / hybrydowa)

Typ umowy: Umowa B2B

Stawka: 8 000 PLN - 25 000 PLN



Rozwijaj z nami największe partnerstwa na rynku medycznym.

LM PAY S.A. to lider w obszarze finansowania usług medycznych. Współpracujemy z tysiącami placówek w całej Polsce, dostarczając rozwiązania, które wspierają rozwój sprzedaży i zwiększają dostępność leczenia dla pacjentów.

W związku z dalszym rozwojem poszukujemy Business Development Managera, który będzie odpowiedzialny za budowanie i rozwijanie współpracy z największymi sieciami medycznymi oraz kluczowymi partnerami biznesowymi.

Twój zakres obowiązków:

- pozyskiwanie nowych sieci medycznych i strategicznych partnerów biznesowych,
- rozwijanie współpracy z istniejącymi partnerami o największym potencjale,
- prowadzenie negocjacji z właścicielami, zarządami oraz kadrą menedżerską,
- tworzenie i realizacja strategii rozwoju współpracy z sieciami,
- identyfikowanie nowych możliwości biznesowych i inicjowanie projektów rozwojowych,
- współpraca z działami sprzedaży, marketingu, wdrożeń oraz obsługi partnerów,
- reprezentowanie LM PAY podczas spotkań biznesowych, konferencji i wydarzeń branżowych,
- realizacja ambitnych celów sprzedażowych i rozwojowych.

Szukamy osoby, która:

- posiada doświadczenie w rozwoju biznesu lub sprzedaży B2B,
- ma doświadczenie we współpracy z klientami strategicznymi lub sieciowymi,
- potrafi prowadzić negocjacje z właścicielami firm, zarządami oraz kadrą managerską,
- myśli biznesowo i potrafi dostrzegać nowe możliwości rozwoju,
- jest samodzielną, dobrze organizuje swoją pracę i bierze odpowiedzialność za wyniki,
- swobodnie buduje długofalowe relacje biznesowe,
- posiada prawo jazdy kat. B i jest gotowa do podróży służbowych.
- Mile widziane będzie doświadczenie w branży medycznej, finansowej, fintech lub usługowej.

To oferujemy:

- możliwość budowania strategicznych partnerstw z największymi sieciami -medycznymi w Polsce,
- realny wpływ na rozwój jednej z najbardziej rozpoznawalnych firm w branży -finansowania usług medycznych,
- dużą samodzielność i przestrzeń do realizacji własnych pomysłów,
- atrakcyjne wynagrodzenie oraz system premiowy oparty o wyniki,
- samochód służbowy, laptop i telefon,
- stabilne zatrudnienie w zespole nastawionym na współpracę i rozwój.

Jeżeli masz doświadczenie w budowaniu relacji na poziomie zarządów, rozwijaniu strategicznych partnerstw i pozyskiwaniu kluczowych klientów - zapraszamy do LM PAY.

Wyślij aplikację, spróbuj swoich możliwości! Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

LM PAY S.A. to działająca od 2010 roku instytucja finansowo-technologiczna, wyspecjalizowana w finansowaniu usług dla zdrowia i urody oferowanych w klinikach, gabinetach, przychodniach, szpitalach na terenie całej Polski. Spółka jest pionierem i liderem tego rynku. Nasze rozwiązania są dostępne dla Pacjentów i Klientów w 15 000 placówek. Nasze marki: MediRaty i MediPay. Jesteśmy dynamicznie rozwijającą się instytucją finansową, budującą swój potencjał od 2010 roku na solidnych fundamentach. Stawiamy na innowacje i ciągły rozwój, dzięki czemu utrzymujemy pozycję lidera rynku consumer medical finance.

CV prosimy przesłać w wersji pdf. W CV prosimy o umieszczenie klauzuli:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu tej oraz przyszłych rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO))."

Aplikuj: rekrutacja@mediraty.pl

Administratorem danych osobowych jest LMPAY SA. Dane osobowe będą przetwarzane w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji na wskazane stanowisko. Podanie danych jest dobrowolne, lecz niezbędne do udziału w rekrutacji. Kandydat ma prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania, usunięcia, ograniczenia przetwarzania oraz wniesienia sprzeciwu. Szczegółowe informacje dotyczące przetwarzania danych osobowych znajdują się w Polityce Prywatności Administratora. Za zgodą kandydata dane mogą być przetwarzane również na potrzeby przyszłych rekrutacji. Prosimy w CV załączyć zgodę na przetwarzanie danych osobowych.

„Informujemy, że w LM PAY S. A. obowiązuje Procedura dokonywania zgłoszeń naruszeń prawa i podejmowania działań następczych. Zgłoszenia można dokonać pisząc na sygnalisci@lmpay.pl. Pisząc na ten sam adres e-mail, można uzyskać więcej informacji o procedurze i obowiązujących zasadach.”

LM PAY spółka akcyjna

Flisa 4, bud. B, 02-247 Warszawa | tel.: 22 266 83 70 | www.mediraty.pl

Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

KRS: 0000940085 | NIP: 522-301-77-73 | REGON: 147327804